

Tim Matsoukas

1967 in Frankfurt am Main geboren,
Sprachen in der Beratung: Deutsch und Griechisch

Festnetz 08105-73 62 25
Mobil 0172-68 58 888
Mail tm@timmatsoukas.de

Beratungspraxis

Margeritenweg 4
82205 Gilching



Berufsausbildung

- Wirtschaftsabitur in Frankfurt am Main 1986
- Studium der Betriebswirtschaftslehre, Abschluss: Diplom-Betriebswirt (FH)

Ausbildungen (Auswahl)

- Ausbildereignungsprüfung IHK
- Beratung und Coaching in Veränderungsprozessen bei Dr. Kamphaus & Partner
- Grundlagenkurs für Transaktionsanalyse ("101") nach den Richtlinien der DGTA/EATA bei Dr. Kamphaus & Partner
- Coaching und systemische Organisationsentwicklung bei Karin Horn-Heine und Klaus Eidenschink Hephaistos, München
- Dynargie People Management, Kommunikation für Führungskräfte bei Dynargie Deutschland GmbH
- Neurowissenschaftliche Grundlagen für Berater & Coaches bei Franz Hütter Brain-HR, München
- Lizenz für die Potenzialanalysen Leadership Potenzial Evaluation und Project Leadership Evaluation bei Ceveysystems
- Permanente Supervision bei Klaus Eidenschink Hephaistos, München
- Laufende Weiterbildung in systemischer Beratung, betriebswirtschaftlicher Beratung und Projektmanagement

Berufliche Stationen u.a.

- Berater und Projektleiter KPMG, Deutschland
- Manager Commercial Affairs EvoBus Hellas S.A., Griechenland
- Application Consultant BOS Systemhaus GmbH, Schweiz
- Manager Finance ACTANO GmbH, Deutschland
- Director Finance & Administration ICON Systems GmbH, Deutschland
- seit 2003 selbstständiger Unternehmensberater, Businesscoach, Trainer und Mediator, Moderator

Als Sohn einer griechischen Emigrantenfamilie bewege ich mich seit Abschluss meines Studiums der Betriebswirtschaftslehre und meiner Tätigkeit als Unternehmensberater im Spannungsfeld der Welten von Organisationen und Menschen. So habe ich zugleich tiefes Verständnis für das Bedürfnis jedes Menschen nach Wertschätzung und Anerkennung, sowie für die finanziellen Interessen und Ziele der Wirtschaft. Unterschiede im Denken und Handeln betrachte ich vor diesem Hintergrund als Ressource: für mich selbst, für andere und für Organisationen. Weiß man sie zu nutzen, so erwachsen daraus Lebendigkeit, Flexibilität, Problemlösungskompetenz sowie natürlich die Fähigkeit, gute Beziehungen aufzubauen.





get the ball rolling ●